



## Stellenausschreibung

SpineSave AG ist eine im Jahr 2009 gegründete Unternehmung. Sie hat ein innovatives Produkt für die dynamische Versorgung der Lendenwirbelsäule entwickelt, welches seit 2013 auf dem Markt ist. Bis heute wurden über 1600 Patienten in vier Ländern versorgt, mit überwiegend herausragenden Ergebnissen (schmerzfrei ohne Versteifung).

Zur Verstärkung unseres jungen Teams suchen wir eine/n belastbare/n, ausgesprochen selbständige/n

### Produktmanager/in

der/die auch in hektischen Situationen einen kühlen Kopf bewahrt und lösungsorientiert agiert.

Das Aufgabengebiet umfasst:

- Betreuung Produktportfolio
- Gewinnung neuer Chirurgen und Chirurginnen (europaweit)
- Etablierung und Pflege der Vertriebskanäle (inkl. Steuerdeklarationen)
- Erstellung von Promotionsmaterial
- Organisation und Durchführung von Kundenseminaren
- Schulung von Chirurgen und Begleitung von Operationen
- Bedarfsplanung
- Planung und Verwaltung von Leihinstrumentarien und Konsignationslagern
- Ergebnisverantwortung

Anforderungsprofil:

- Erfahrung in der Anwendung und im Vertrieb von anspruchsvollen Medizinprodukten (idealerweise im Zusammenhang mit der Wirbelsäule)
- Selbständiges und genaues Arbeiten
- Deutsch und Englisch mündlich und schriftlich (vorzugsweise auch Französisch)
- Angewandtes Marketing- und Verkaufswissen
- In der Praxis erprobte BWL-Kenntnisse
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management
- Hands-on – Mentalität, hohe Eigeninitiative
- Reisebereitschaft (sporadisch)

Interessenten melden sich bitte bei Werner Heer (044 866 33 01) oder unter [werner.heer@spinesave.com](mailto:werner.heer@spinesave.com)